PRINCIPES CNIL: RGPD ET E-PRIVACY

LES 3 RÈGLES À RESPECTER LORS DE LA MISE EN PLACE D'UN PROJET ANALYTICS



SOMMAIRE

INTRODUCTION — QU'EST-CE QUE LA RÉGLEMENTATION RGPD ?	Page 04
RÈGLES N°1 — LA NON COLLECTE DE DONNÉES PERSONNELLES	Page 10
THE STATE OF THE S	7 486 10
RÈGLES N°2 — RESPECTER LA DURÉE DE VIE DES COOKIES	Page 14
RÈGLES N°3 — METTRE À JOUR LES CONSENTEMENTS UTILISATEURS	Page 16
	9.
POUR ALLER PLUS LOIN — TOUTES LES ACTIONS RGPD À METTRE EN PLACE AU SEIN DE SON ENTITÉ	Page 22



VERSIONS DU DOCUMENT

Version	Date	Auteur	Société	Email	Commentaire
1.1	10/01/2017	Charlotte POULAIN	CONVERTEO	cp@converteo.com	Création du document



INTRODUCTION

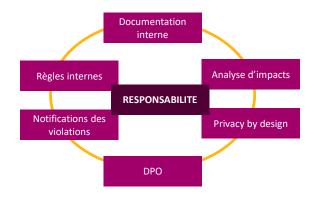
QU'EST-CE QUE LA RÉGLEMENTATION RGPD ?



RÈGLEMENT GÉNÉRAL SUR LA PROTECTION DES DONNÉES

- Le RGPD ou GDPR (Général Data Protection Régulation) entrera en vigueur le 25 mai 2018 :
 - Mise en œuvre d'un « consentement éclairé et informé » / opt-informel
 - Les sanctions pourront aller jusqu'à 4% du chiffres d'affaires mondial du groupe ou 20M€
- Les modalités pratiques de mise en œuvre sur le marché sont encore en discussion actuellement et nécessitent une veille continue jusqu'à la stabilisation du périmètre légal
- Dans tous les cas, le respect de cette règlementation devra nécessairement être pris en compte dans notre démarche :
 - Anonymisation de la donnée
 - Protection et sanctuarisation de la donnée
 - Législation européenne > Législation française > Législations locales
- Dans cette optique la logistique autour de la donnée est un des enjeux central des marques :
 - Une portabilité des data opt-in et opt-out des utilisateurs vers ses partenaires
 - Une traçabilité de ses actions







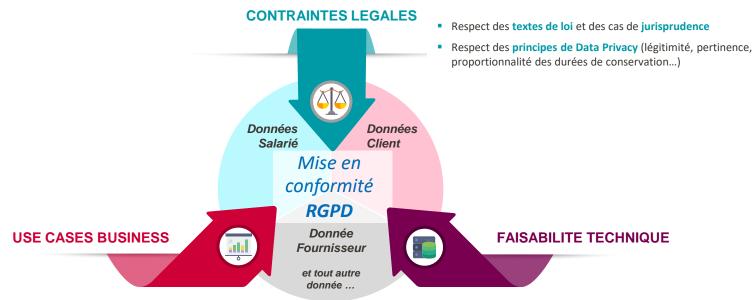
COLLECTER ET DE TRAITER UN FORT VOLUME DE DONNÉES CLIENTS DE NATURE TRÈS DIVERSES



SNCF souhaite définir et déployer une stratégie Connaissance Client transverse (cross-canal et cross-entités), conforme à la réglementation RGPD, incarnée par un Comité dédié - DPO



LES ENJEUX DE MISE EN CONFORMITÉ RGPD



- Identification des finalités de traitement pour tous les métiers (marketing, distribution, gestion des réclamations, sav...)
- Identification des durées de conservation nécessaires

- Connaissance du patrimoine des données personnelles dans les systèmes applicatifs
- Connaissance des transferts de données personnelles
- Evolutions fonctionnelles (implémentation de règles de purge des données personnelles, data-lineage...)
- Sécurisation des données



RGPD: LE CONTEXTE ET LES PRINCIPES

LES ENJEUX



- Responsabiliser les entreprises sur la gestion des données personnelles
- Harmoniser les réglementations européennes et élargir les pouvoirs des autorités de contrôle
- Renforcer les droits des personnes à disposer de leurs données et à limiter leur collecte et leur usage



- Applicable lorsque le responsable du traitement des données est basé dans l'UE
- Ou lorsque les personnes concernées se trouvent dans l'UE



- Les amendes peuvent aller jusqu'à 4% du CA ou 20 M€
- Un premier seuil de sanction à 2% du CA ou 10 M€ pour les infractions les moins graves

LES PRINCIPES DE PROTECTION DES DONNÉES PERSONNELLES



- Le traitement doit être licite et légitime
- Les données doivent être pertinentes pour le traitement
- Il doit y avoir proportionnalité entre les données traitées et la finalité de traitement



- Les personnes doivent bénéficier d'une information préalable au traitement sur les droits dont elles disposent (accès, rectification, opposition à prospection / profilage)
- Les personnes doivent être informées du fondement juridique sur leguel repose le traitement (AVEC ou SANS consentement)



Les données doivent être conservées pour une durée adéquate



 Les données doivent être protégées et la confidentialité assurée



L'ÉVOLUTION DE LA RELATION CLIENT & LA TRANSFORMATION INTERNE



CONSENTEMENT

Application des modalités légales de collecte et de traçabilité du consentement



INFORMATION AUX CLIENTS

Déploiement d'un « Privacy Center » centralisant les informations clés de la protection des données



TRANSFORMATION INTERNE



ART. 32

STOCK DE DONNÉES,

CONSERVATION ET SÉCURITÉ

Analyse du stock des données personnelles collectées et traitées, des durées de conservation des données et de leur sécurité



TRAITEMENTS ET TRANSFERTS DE DONNÉES

Analyse et documentation des **traitements et des processus métier** (finalité,
traitement, acteurs, outils...) et des **différents transferts** (revue des
destinataires, y.c. hors UE) de données



NOUVEAUX DROITS



Application des modalités de la loi à votre contexte et identification des besoins fonctionnels

- Droit à la limitation de traitement
- Droit à la portabilité
- Droit au déréférencement (droit à l'oubli)

CONTRATS

Analyse des contrats et de leurs clauses

ORGANISATION, NOTIFICATION ET CHANGE MANAGEMENT



Analyse des pratiques de gestion de projet, définition des rôles (DPO) et des processus d'incidents en cas de fuite de données (inc. notification à la CNIL)



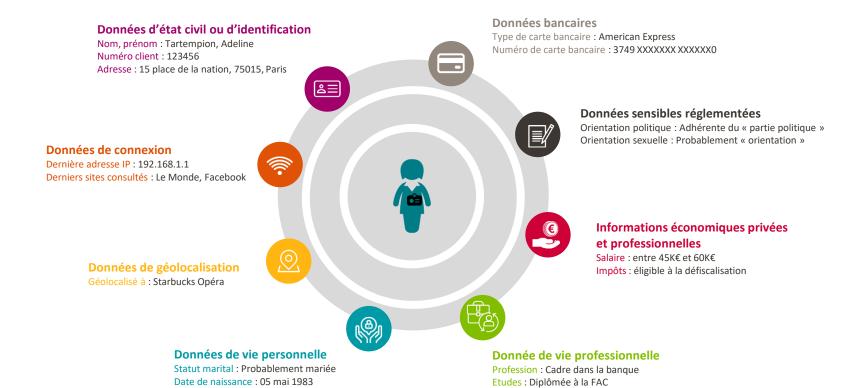
FAB DESIGN / CONVERTEO

RÈGLES N°1

LA NON COLLECTE DE DONNÉES **PERSONNELLES**



QU'EST-CE QU'UNE DONNÉE PERSONNELLE ?





QU'EST-CE QU'UNE DONNÉE PERSONNELLE ?

QU'EST CE QU'UNE DONNÉE PERSONNELLE?

Toute information relative à une **personne physique** permettant de l'identifier **directement ou indirectement.** Ces données peuvent être **privées ou professionnelles.**



Données d'état-civil ou d'identification : Nom, prénom, identifiant (login, etc.), adresse, numéro de téléphone, adresse mail...



Données de connexion : Adresse IP, logs, conso téléphonique, historiques des sites consultés/téléchargements...



Données de localisation : Déplacements, données GPS, GSM...



Vie personnelle: Pièces justificatives d'identité (CNI, passeport,...), date de naissance, situation familiale, adresse domicile, habitudes de vie, etc.



Vie professionnelle : Niveau de poste, coefficient, diplômes, formations, haut potentiel...



Informations d'ordre économique et financier privées et professionnelles : revenus du foyer, fiscalité, rémunération, bonus, avantages en natures, frais...



Données sensibles règlementées: n° de sécurité sociale, opinions philosophiques, politiques, religieuses, syndicales, vie sexuelle, données de santé, origine raciale ou ethnique, données biométriques, contour de la main



Données bancaires: RIB, code IBAN, code quichet...

QU'EST CE QU'UN TRAITEMENT?

Suite d'opération structurées, manuelles ou automatisées, sur les données personnelles

Constituent notamment un traitement :



la collecte;



l'enregistrement et le stockage;



l'extraction, l'adaptation ou la modification;



la consultation:



l'utilisation;



la communication par transmission, la diffusion;



l'effacement ou la destruction;



le verrouillage;



Les transferts sont des traitements très fréquents : hébergement en cloud...



LORSQUE JE CRÉÉ MON PLAN DE TAGGAGE, JE PENSE À...

1 JE NE COLLECTE AUCUNE DONNEE PERSONNELLE

Exemple de données personnelles : Nom, prénom, numéro de téléphone, numéro de carte bancaire...

 Google Analytics, comme l'ensemble des solutions sur le marché veille à ce qu'aucune donnée personnelle ne soit collectée dans leurs outils. Mais il en tient de votre responsabilité lors de la création et de l'implémentation de votre plan de marquage, de ne pas faire afficher, stocker ou suivre des « données personnelles » dans ce type d'outil.

2 J'ANONYMISE OU PSEUDONIMISE LES DONNÉES À CARACTÈRE PERSONNEL OBLIGATOIRES

Exemple de données à caractère personnel : adresse email, user id, genre...

 Pour collecter certaines données indispensables aux besoins de web analyse, il est possible de les récupérer dans le plan de marquage uniquement si ces variables sont 'encryptées' (illisible dans retravaille de la donnée via une clé personnalisée)



Mettre à jour les consentements utilisateurs sur ces données encryptées



RÈGLES N°2

E-PRIVACY - RESPECTER LA DURÉE DE VIE DES COOKIES



LORSQUE JE PARAMÈTRE MON CONTENEUR GTM, JE PENSE À...

... ADAPTER LA DURÉE DE VIE DES COOKIES AUX PRINCIPES E-PRIVACY DE LA CNIL

Paramétrages Google Analytics Au sein de votre variable de paramétrage 'Google Analytics' positionné sur tous vos tags à destination de cet outil de de données comportementale : Diriger vous dans les paramétrages avancés Ajouter un « champ à définir » Ajouter la variable par défaut Google Tag Manager « cookieExpires ». × UA - Global ID Variable Configuration Paramètres Google Analytics / **600** - 1 + ADD FIELD







RÈGLES N°3

METTRE À JOUR LES **CONSENTEMENTS UTILISATEURS**



PERMETTRE AUX UTILISATEURS DE CONSENTIR OU NON À LA COLLECTE DES DONNÉES COMPORTEMENTALES

1. La pose du cookie Google Analytics

A l'arrivée de l'utilisateur sur le site, lui laisser la possibilité d'appliquer ou non sur le site le tag de suivi Google Analytics contenant tous les cookies de suivi (utilisateur, session, campagne...).

<u>Attention</u>: Le cookie ne doit être déposé que si l'utilisateur accepte de poursuivre sa navigation avec.

2. La collecte de données à caractère personnel

La donnée collectée via Google peut être sensible. Il est indispensable de prévenir de façon explicite la collecte des données via Google Analytics et l'utilisation qui en est faite par la suite.

<u>Exemple</u>: Lors de la collecte de l'email encrypté dans un formulaire de souscription newsletter pour du Retargeting (recommandation produit sur d'autres domaines).

Exemple de privacy center – Gestion des cookies France TV

dinateur et/ou lus depuis celu une application mobile ou lors tamment pour but de collecte	isemble des traceurs déposés sur votre i-ci lors de la consultation d'un site internet ou de la consultation d'une publicité. Ils ont r des informations relatives à votre navigation r des services personnalisés.	france télévis	ion
CATÉGORIE	DESCRIPTION	É	ÉTAT
TAGS ANALYTICS	Ces cookies permettent de mesurer de manièr l'audience des contenus présents sur le site et fonctionnement.		
TAGS DE PERSONNALISATION	Ces cookies permettent d'interagir avec les mo partager les contenus de ce site avec d'autres informer de votre consultation ou opinion sur c cliquez sur "partager", "aimer" sur Facebook e	personnes ou de les ælui-ci lorsque vous	ON
TAGS PUBLICITAIRES CIBLI	ÉS Ces cookies permettent de vous présenter des vos centres d'intérêt et à mesurer l'efficacité de publicitaires. Le fait de refuser la publicité ciblé de son affichage mais de ne plus tenir compte	es campagnes ée n'entraîne pas l'arrêt	ON 🔵



TROIS BONNES PRATIQUES DE GESTION DES DONNÉES PERSONNELLES ET DES COOKIES À RETENIR

Adopter une communication pédagogique

Communiquer en toute transparence sur les traitements, leurs finalités, leur fondement juridique & les durées de conservation

Mettre à disposition des utilisateurs des **solutions simples de gestion des informations** désormais obligatoires et des nouveaux droits



1. ADOPTER UNE COMMUNICATION PÉDAGOGIQUE, SIMPLE, ACCESSIBLE ET TRANSPARENTE

Rédiger une politique de gestion des données personnelles clairement séparée des mentions légales ou des CGV/CGU

La politique de confidentialité de l'acteur est accessible depuis le footer, sur n'importe quelle page du site et de manière clairement séparée des conditions générales



2 Communiquer à la fois de manière simple et complète



La Politique de confidentialité d'un acteur majeur des réseaux sociaux est scindée en 2 parties :

- La partie gauche contient l'intégralité des informations pertinentes et le détail de la politique
- La partie droite synthétise les informations clés

Développer du contenu dédié et pédagogique, sous des formats innovants

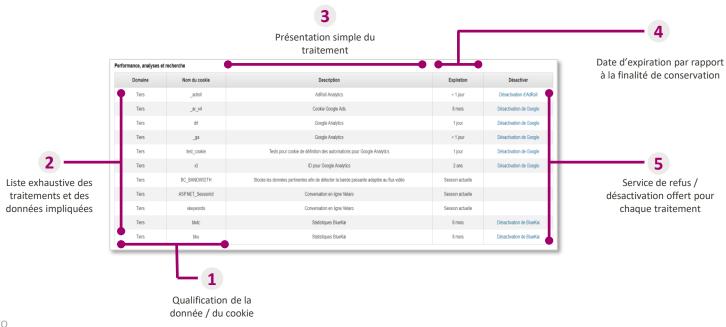
L'espace de confidentialité France Télévisions met à disposition de ses utilisateurs du contenu vidéo illustrant la politique de gestion de données personnelles du groupe





2. COMMUNIQUER EN TOUTE TRANSPARENCE SUR LES TRAITEMENTS, LEURS FINALITÉS, LEUR FONDEMENT JURIDIQUE & LES DURÉES DE CONSERVATION

Extrapoler ce que font certains acteurs vis-à-vis de leurs cookies sur la gestion des données à caractère personnel





3. METTRE À DISPOSITION DES UTILISATEURS DES SOLUTIONS SIMPLES DE GESTION DES DONNÉES, DANS LE PROLONGEMENT DE CE QUI EXISTE DÉJÀ CÔTÉ COOKIES

Les annonceurs ont adopté 3 approches distinctes afin de permettre à leurs utilisateurs de gérer efficacement les cookies :

Module tiers « externalisé »

Le site de l'annonceur intègre un lien qui renvoie vers un module tiers de aestion des données détaillant pour chacun le nom, la finalité et le statut d'accord avec la possibilité d'opt-out

Forces:

Simplicité de mise en place

Limites:

- Faible intégration avec le site de l'annonceur
- Complexité de gestion pour l'utilisateur avec potentiellement plusieurs dizaines de données répertoriées (non nécessairement pertinentes à l'échelle de l'annonceur)



Module de gestion des on line Choices

cookies proposé par Your

Module tiers « intégré »

Le site de l'annonceur intègre un module de gestion des données détaillant pour chacun le nom, la finalité et le statut d'accord avec la possibilité d'opt-out

Forces:

- Simplicité de mise en place
- Bonne intégration avec le site de l'annonceur

Limites:

Faible ergonomie et répétitivité pour chaque annonceur



Module de gestion des cookies d'un retailer Français par

Module « sur mesure »

Les données sont regroupées par type de traitement / durée de conservation et l'utilisateur peut gérer les données à cette aranularité

Forces:

Simplicité d'utilisation et transparence vis-à-vis de l'utilisateur

Limites:

Complexité de mise en place avec des développements sur mesure



Module de gestion des cookies d'un fournisseur d'énergie Français



POUR ALLER PLUS LOIN

TOUTES LES ACTIONS RGPD À METTRE EN PLACE AU SEIN DE SON ENTITÉ



ZOOM SUR LES NOUVEAUX PRINCIPES DE LA RÉGLEMENTATION RGPD

Accountability	 Responsabilisation des organismes de traitement: les responsables de traitement devront être en mesure de démontrer à leur autorité de contrôle qu'ils se conforment à leurs obligation en matière de protection des données personnelles et mener des Privacy Impact Assessment (PIA) sur les traitements critiques
Consentement	• Consentement aux traitements: les entreprises devront collecter et tracer les consentements libres, spécifiques, éclairés et univoques prouvant que les personnes ont accepté par un acte positif clair que leurs données fassent l'objet d'un traitement
Gestion de crise	 Notification des violations: en cas de violation, la notification devra être effectuée auprès de la CNIL dans un délai de 72 heures au plus tard après la prise de connaissance de la violation. La CNIL pourra alors demander au responsable de traitement de prévenir les personnes concernées
Le rôle du Data Protection Officer	 Data Protection Officer: nommé pour les entreprises dont l'activité consiste intrinsèquement à traiter des données personnelles (ex: assureur) ou qui traitent un volume de données personnelles à l'échelle régionale ou supérieure Le DPO aura pour mission principale d'informer et de délivrer des conseils dans le cadre de la mise en œuvre des traitements En dernier lieu, le DPO sera le point de contact avec l'autorité de contrôle avec laquelle il devra collaborer
Encadrement de la sous-traitance	 Contrôle des sous-traitants : les sous-traitants hors UE, traitant des données de ressortissants européens devront désigner un représentant au sein de l'UE Les sous-traitants devront désormais tenir un registre des traitements mis en œuvre pour le compte du responsable de traitement Les obligations contractuelles sont renforcées
Consécration de nouveaux droits	 Droit à la portabilité des données : les personnes pourront récupérer les données qu'elles ont communiquées ou en demander la transmission à un autre prestataire de service par exemple via des API Droit à la limitation du traitement de données personnelles Droit à l'oubli numérique : sur demande, après retrait du consentement, données non utiles pour le traitement



4 DÉFINITIONS CLÉS À RETENIR ET LEUR ILLUSTRATION DANS UN CONTEXTE MARKETING

Rappel: Art. 4.1.

Données à caractère personnel

Toute information se rapportant à une personne physique identifiée ou identifiable [...]

Est réputée être une "personne physique identifiable" une personne physique qui peut être identifiée, directement ou indirectement, notamment par référence à un identifiant, tel qu'un nom, un numéro d'identification, des données de localisation, un identifiant en ligne, ou à un ou plusieurs éléments spécifiques propres à son identité physique, physiologique, génétique, psychique, économique, culturelle ou sociale

Exemples marketing:

- Ex 1 : Données CRM (nom, prénom, date de naissance, données de contact, adresse, données sociodémographiques...) et transactionnelles (historique d'achat)
- Ex 2 : Données comportementales web et clé de matching avec le fichier clients (id client unique...)

Rappel : Art. 4.2.

Traitement

Toute opération ou tout ensemble d'opérations effectuées ou non à l'aide de procédés automatisés et appliquées à des données ou des ensembles de données à caractère personnel, telles que la collecte, l'enregistrement, l'organisation, la structuration, la conservation, l'adaptation ou la modification, l'extraction, la consultation, l'utilisation, la communication par transmission, la diffusion ou toute autre forme de mise à disposition, le rapprochement ou l'interconnexion, la limitation, l'effacement ou la destruction

Exemples marketing:

- Ex 1 : La collecte des données comportementales on-site (rattachées à un id client) avec un outil d'Analytics puis l'hébergement et l'analyse dans un DataLake constituent a minima 3 traitements
- Ex 2: L'historisation et l'archivage des dossiers clients papier

Rappel: Art. 4.4.

Profilage

Toute forme de **traitement automatisé de données à caractère personnel** consistant à utiliser ces données à caractère personnel pour évaluer certains aspects personnels relatifs à une personne physique, notamment pour analyser ou prédire des éléments concernant le rendement au travail, la situation économique, la santé, **les préférences personnelles, les intérêts**, la fiabilité, **le comportement**, la localisation ou les déplacements de cette personne physique

Exemples marketing:

- Ex 1 : L'analyse des données comportementales et le calcul de scores d'appétences/de chaleur dans les outils de marketing automation
- Ex 2 : Le calcul de probabilité de conversion ou de churn par les data scientists

Rappel : Art. 4.5.

Pseudonymisation

Le traitement de données à caractère personnel de telle façon que celles-ci ne puissent plus être attribuées à une personne concernée précise sans avoir recours à des informations supplémentaires, pour autant que ces informations supplémentaires soient conservées séparément et soumises à des mesures techniques et organisationnelles afin de garantir que les données à caractère personnel ne sont pas attribuées à une personne physique identifiée ou identifiable

Exemples marketing:

- Ex 1 : Données comportementales uniquement rattachées à un id cookie
- Ex 2 : Données calculées (score d'appétence, score de pression marketing...) uniquement rattachées à un id client et non stockées dans l'outil CRM



MERCI DE VOTRE ATTENTION

JORDAN CHARLET - DIGITAL DESIGN & ECOSYSTÈME CLIENT - SNCF

Email: jordan.charlet@sncf.fr Tel: +33 (0)6 09 05 20 87

CONSULTANTS EXTERNES:

ALEXANDRE CHIRAKHI – CONSULTANT DIGITAL & DATA - CONVERTEO

Email: ac@converteo.com Tel: +33 (0)6 84123053

CHARLOTTE POULAIN - CONSULTANT SENIOR DIGITAL & DATA - CONVERTEO

Email: cp@converteo.com Tel: +33 (0)6 84 16 06 568

